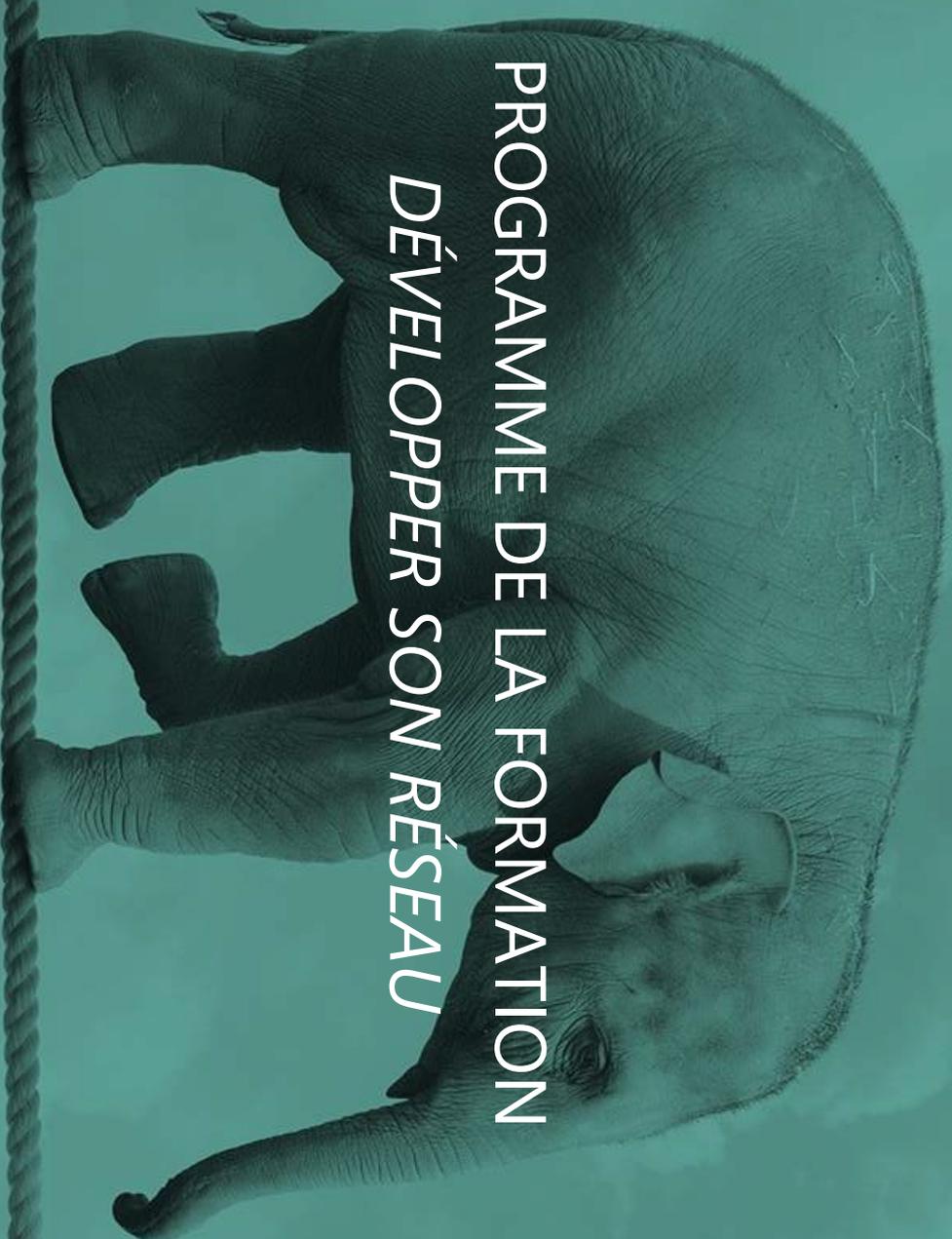


PROGRAMME DE LA FORMATION
DÉVELOPPER SON RÉSEAU



L'OBJECTIF PÉDAGOGIQUE

Cette formation a pour objectif d'apporter l'ensemble des notions et outils fondamentaux nécessaires à un développeur réseau pour mener à bien sa mission :

- Les éléments de définition et de cadrage,
- Le process avec les différentes étapes,
- Les outils du développeur,
- L'environnement juridique.



LE PUBLIC

- Public concerné

Les franchiseurs et développeurs de réseaux de franchise.

- Prérequis

- Être un franchiseur en devenir ou avec un réseau déjà existant désirant se former à la fonction de développeur de réseau,
- Exercer la fonction de développeur au sein d'un réseau de franchise,
- Être en possession du manuel opératoire du développement.

- Accessibilité des personnes en situation de handicap

Les personnes en situation de handicap sont invitées à nous contacter afin de vérifier si nous avons la capacité de les accueillir en formation.

LES MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

- Méthode expositive
- Méthode de découverte
- Apports théoriques
- Mise en pratique
- Suivi post-formation
- Échanges entre le formateur et les stagiaires – questions/réponses



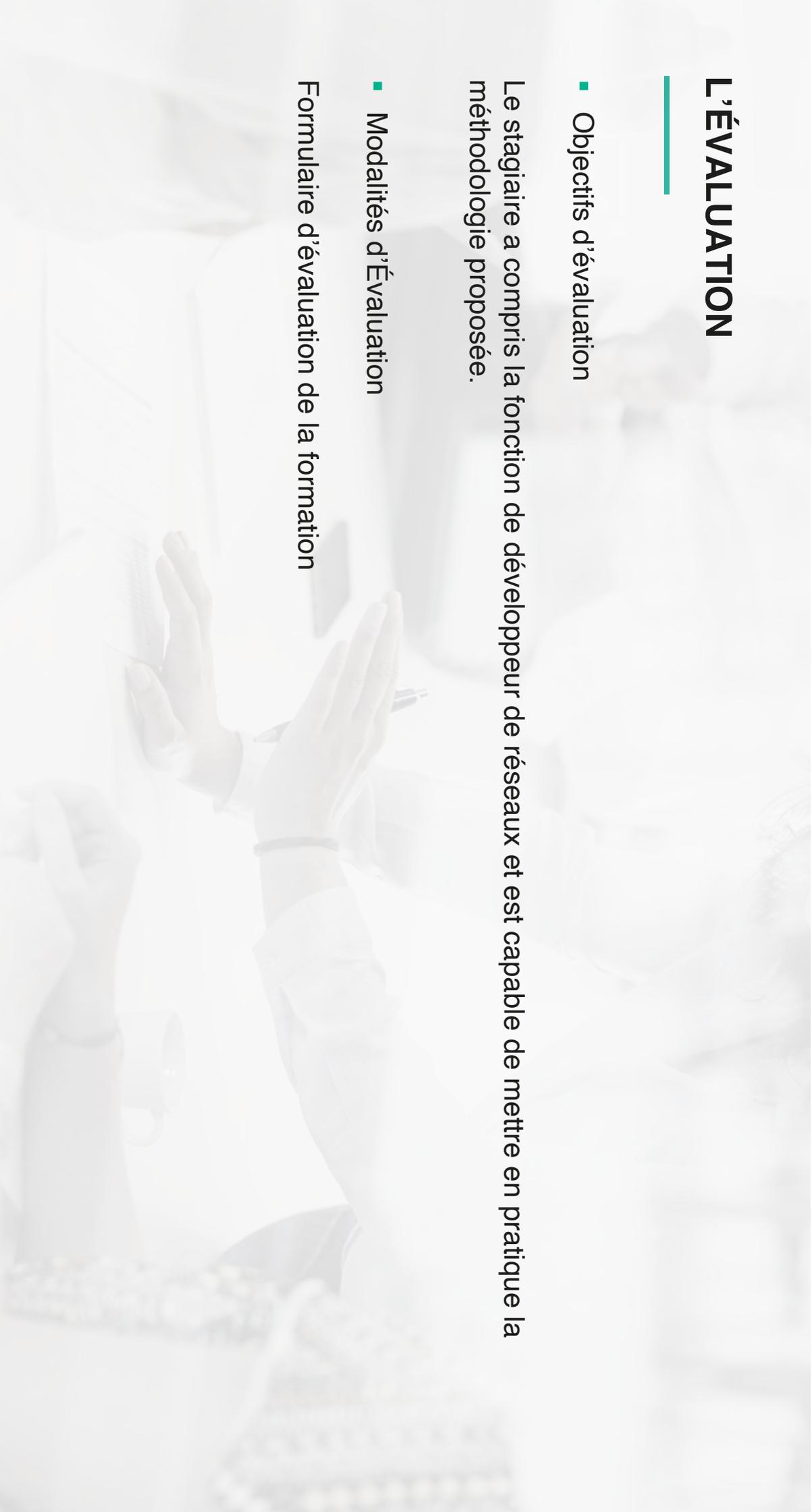
L'ÉVALUATION

- Objectifs d'évaluation

Le stagiaire a compris la fonction de développeur de réseaux et est capable de mettre en pratique la méthodologie proposée.

- Modalités d'Évaluation

Formulaire d'évaluation de la formation



LES MODALITÉS D'ORGANISATION (1/2)

- Formation en présentiel – adaptation en distanciel possible, par visioconférence et téléphone, suivant le contexte sanitaire
- Dates de la formation : se rapprocher du consultant en charge de votre projet
- Délai d'accès : 15 jours
- Coût de la formation : 600€ net/jour/personne
- Une attestation de formation est remise à chaque participant à l'issue de la formation

LES MODALITÉS D'ORGANISATION (2/2)

- Durée totale : 14h00 (2 jours)
- Organisation des sessions :
 - Session théorique : 3h00
 - Session pratique : 5h00
 - Travail personnel guidé de préparation et d'entraînement : 4h00
 - Ateliers de suivi : 2h00

LE CONTENU DE LA FORMATION (1/3)

SESSION THÉORIQUE - 3h00

- **MODULE 1 : *recrutement, mode d'emploi***
 - Pourquoi recruter ?
 - Qui recruter ?
 - Comment recruter ?

- **MODULE 2 : *les étapes du recrutement***
 - La phase précontractuelle
 - La contractualisation

- **MODULE 3 : *les outils***
 - Trouver des candidats
 - Les outils innovants

- **MODULE 4 : *la sécurité juridique***

LE CONTENU DE LA FORMATION (2/3)

SESSION PRATIQUE – 5h00

- **MODULE 5 : entraînement RDV téléphonique** – 2h00
 - 2 ateliers de 1h00 de mises en situation/simulation pour les RDV téléphoniques entre le formateur (candidat) et le stagiaire (développeur)

- **MODULE 6 : entraînement RDV physique** – 3h00
 - 1 atelier de de 3h00 de mise en situation/simulation pour les RDV physiques entre le formateur (candidat) et le stagiaire (développeur)

LE CONTENU DE LA FORMATION (3/3)

TRAVAIL PERSONNEL DE PRÉPARATION - 4H00

- **MODULE 7** : Travail personnel guidé par le formateur pour préparer les sessions pratiques
 - Le formateur est à la disposition du stagiaire pour l'accompagner dans la préparation de la session pratique.

ATELIERS DE SUIVI - 2H00

- **MODULE 8** : Entretiens de suivi
 - sur la base de questions/réponses entre le formateur et le stagiaire suivant les besoins de ce dernier suite à la mise en œuvre des process vus pendant la session théorique et la prise en main et l'utilisation des outils
 - 2 RDV de 1h00 pour l'aide à la prise en main des outils et le suivi à J+15j et J+30j après la formation

CONTACT

Consultante référente : Audrey Tuduri Bononi

- Mail : audrey.tuduri-bononi@axereseaux.com
- Tél : 06.40.79.09.10



BIENVENUE ET BONNE FORMATION !